



# sms

## massive and premium sms platform

---

Actualmente, el acceso a contenidos y la gestión de la comunicación a través de SMS representa **un modelo de negocio con alta rentabilidad**. **Phemium SMS** es una plataforma accesible a través de Internet en **modo ASP**.

Orientada a prestadores de servicio, ha sido diseñada para permitir una **gestión integral y eficaz del negocio basado en SMS**, gracias a las **más de 20 aplicaciones** de fácil configuración y a una serie de funcionalidades que permiten **optimizar el negocio en tiempo real y de forma eficiente**.

# Principales ventajas

## Autogestión de la plataforma

El **diseño innovador e intuitivo** de la plataforma asegura **plena autonomía** en la gestión del negocio. Controle la conexión con las operadoras, la creación de cuentas, la configuración de las aplicaciones, las actualizaciones... Un negocio **100% autogestionado**, con soporte 24x7.

## Plataforma multinivel

Una plataforma diseñada para la **óptima gestión del negocio**. Con un portal **personalizado con su imagen corporativa** para gestionar un número ilimitado de clientes y controlar la rentabilidad. Y un portal de Cliente desde el que sus clientes podrán configurar aplicaciones, crear contenidos o visualizar estadísticas. **Máximas facilidades para todos.**

## Más de 20 aplicaciones

Concursos, sorteos, Chats, Alertas, melodías... Aplicaciones **actuales y de alta aceptación en el mercado** totalmente configurables desde el Portal.

## Acceso a estadísticas

**Controle la rentabilidad** de cada cuenta e identifique nuevas oportunidades de negocio. La plataforma permite generar **informes** detallados, **gráficos** de evolución y de barras así como **estadísticas** detalladas sobre configuraciones o contenidos concretos.

## Plataforma internacional

**Un negocio sin límites.** Plataforma **multiidioma** con capacidad para determinar franjas horarias y con intervención en un **número ilimitado de países**, accesibles **desde un único portal Web.**

## Soporte y mantenimiento

**Apoyo 24x7** para el proveedor de servicios. Mantenimiento de las conexiones con las operadoras. **Programa de mantenimiento evolutivo** (aplicación de mejoras continuas por iniciativa propia). Y **programa de formación inicial y continua** para el correcto uso de la plataforma.

# Un modelo de negocio interesante

**Premium SMS** ha sido diseñado para aportarle **máximas facilidades en la creación de negocio**. Ocúpese tan sólo de **identificar nuevas oportunidades** en el mercado, de **captar nuevos clientes** y de gestionarlos. Y Androme se encargará del mantenimiento de la plataforma y del desarrollo de nuevas aplicaciones y funcionalidades para ofrecerle aún **más facilidades y proyección de futuro.**

Y además el **valor añadido** de minimizar costes y ganar en independencia:

- **Pago por tráfico** (Reserve Sharing)
- Asociación a **números propios** del cliente.
- **Ahorro en costes.** De pagar por aplicación y recursos a una total flexibilidad

MÁS DE 20 APLICACIONES  
100% GESTIONABLES  
Y CONFIGURABLES  
DESDE EL PORTAL WEB.

# Aplicaciones SMS Premium

## Aplicaciones SMS Premium

Aplicaciones actuales y fáciles de implementar.  
¿El objetivo? Dinamizar acciones, generar nuevos negocios y captar y fidelizar de clientes.

## Aplicaciones básicas

**Organización de concursos y votos.** Descarga de contenidos multimedia. Diccionario. Diario (definición de un contenido concreto para cada día del año).

**Radio.** Solicitud de opiniones a oyentes mediante el envío de un SMS. Entrega de una consola donde visualizar en tiempo real las opiniones recibidas.

**Banner.** Elemento dinamizador de páginas Web. La aplicación permite enviar comentarios mediante SMS y su visualización en tiempo real en la Web.

**Micropagos.** Herramienta útil cuando se requiere en envío de uno o varios SMS para la navegación en determinadas zonas de un portal Web o para la descarga de contenidos.

**Ocio.** Configuración de librerías de contenidos para ser descargados según una palabra clave asignada.

## Aplicaciones avanzadas

**Promo.** Ejecución de campañas de marketing directo por SMS, Web y teléfono a través de teleoperador. Parametrización de campañas en base a un código asociado a un producto de consumo. Validación del código y asignación de premios.

**TVChat.** Envío y sobreimpresión en pantalla de los comentarios de los espectadores. Se provee de consola para el filtrado de los mensajes recibidos.

**CallCenter.** Recepción de preguntas desde terminal móvil y gestión de sus respuestas a través de teleoperadores con una consola de Call Center específica para SMS. Articulación de pasarelas NTTP para la integración con las aplicaciones de sus clientes.

## Envíos de SMS

Un sistema fácilmente gestionable para establecer comunicación fluida y de valor añadido.

**Envíos simples de SMS** a pequeños grupos de usuarios de la agenda. Y, también, organización de Campañas con **envíos masivos de SMS** a grupos de la agenda o ficheros de usuarios de gran volumen. Posibilidad de **configurar remitente** y **solicitar notificación de entrega**. Envíos **nacionales e internacionales** con posibilidad de enviar SMS a partir de e-mails. Articulación de **pasarelas NTTP** para la integración con las aplicaciones de sus clientes.

## Alertas Premium

La información como herramienta generadora de negocio.

**Gestión de suscripciones de usuarios** para el envío de información de valor añadido. Posibilidad de segmentar la suscripciones por categorías. Articulación de **pasarelas NTTP** para la integración con las aplicaciones de sus clientes. Los envíos pueden ser instantáneos o programados.



Ejemplo de la aplicación

## Integración con otras soluciones Phemium

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Etiam molestie placerat pede. Sed consequat gravida arcu. Integer ac mi malesuada lectus condimentum aliquam.

Class aptent taciti sociosqu ad litora torquent per conubia nostra, per inceptos himenaeos. Cras sit amet enim. Phasellus blandit, purus auctor

## Complementariedad. Soluciones para sumar capacidad de negocio.

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Etiam molestie placerat pede. Sed consequat gravida arcu. Integer ac mi malesuada lectus condimentum aliquam.

Class aptent taciti sociosqu ad litora torquent per conubia nostraenim.



## El valor de la plataforma PHEMIUM. Máxima usabilidad y autogestión

**Visualización general de la cuenta.** Resumen con las estadísticas del tráfico más reciente, avisos sobre nuevas facturas, últimas noticias publicadas, alertas de configuración de la plataforma.

**Gestión de usuarios y privilegios.** Posibilidad de invitar a nuevos usuarios para el uso de los portales de configuración, personalizando los privilegios para cada uno de ellos.

**Agenda.** Almacenamiento segmentado de los usuarios finales de los servicios SMS para el envío de campañas publicitarias.

**Contacto con la empresa.** Configuración por parte de cada cliente de los datos fiscales y de contacto para incidencias y recepción de facturas.

**Automatización.** Reserva por parte de los clientes de palabras clave y remitentes para envíos de SMS. Compra de créditos de SMS para el envío de mensajes a través de una pasarela de pago integrada.

**Servicio de monitorización** activa 24x7

**Noticias y publicidad internas**

## Integración con otras soluciones PHEMIUM

# Características funcionales

## Plataforma autogestionable

- Acceso en modalidad web - ASP, sin necesidad de instalación de software ni de hardware.
- Libre configuración de las más de 20 aplicaciones.
- Configuración y puesta en marcha de aplicaciones en tiempo real.
- Integración de contenidos Internos y Externos
- Creación e importación de contenidos. Desde mensajes de texto a logos, melodías, juegos...
- Uso de prefijos para la configuración de keywords autónoma
- Visualización de estadísticas en tiempo real
- Aplicaciones personalizables
- QR- CODES asociados a todos los servicios.

## Plataforma orientada hacia la fidelización

- Captación y segmentación de teléfonos de forma automática
- Agenda de teléfonos interna
- Gestión completa de campañas push (envíos promocionales)
- Monitoreo específico de algunas respuestas de usuarios
- Sorteos de fidelización de los participantes
- Gestión de puntos de fidelización de los clientes por cada aplicación
- Herramientas específicas de fidelización en algunas aplicaciones
- Protección antispam para determinados números de teléfono.

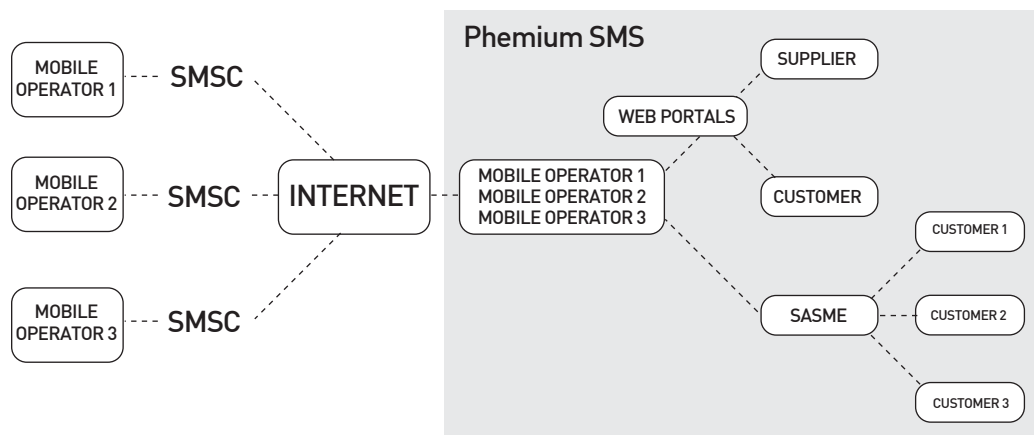
## Plataforma 100% escalable. Máximas posibilidades de crecimiento

- Ilimitada en número de conexiones a operadores SMS
- Integración constante de nuevas tecnologías
- Procesos independientes: todas las aplicaciones usan una IP y puerto diferentes. El sistema puede crecer tanto como aumente el hardware.
- Procesamiento superior a 100 SMS por segundo.

## Plataforma abierta

- Webservices para la mayoría de servicios: aplicaciones MO-MT, Push, subscription MT, micropagos.
- Webservices en las estadísticas.

## ARQUITECTURA DE LA PLATAFORMA



# Más allá de la tecnología

## Programa de partners.

La plataforma **Premium SMS** está orientada a prestadores de servicio (VASP - Valued Added Service Providers) en cualquier país del mundo.

Entrar a formar parte de la red de partners de **Premium SMS** le permite construir un modelo de negocio de alta rentabilidad como el SMS sin preocuparse de las cuestiones técnicas. Usted tan sólo gestione el contrato con las operadoras móviles de su país y Androme se encargará de implementar todos los aspectos tecnológicos y del desarrollo de las aplicaciones. **Liderazgo tecnológico a su disposición para rentabilizar al máximo su visión de negocio.**

PARTNER  
Premium  
PROGRAM

PARA MÁS INFORMACIÓN  
SOBRE EL PROGRAMA DE  
PARTNERS CONTACTE EN  
PARTNERS@PHEMIUM.COM  
O BIEN LLAME AL  
TELÉFONO 999 999 999

## Valores añadidos del programa de partners.

**Personalización de la plataforma.** Adaptación de la herramienta a los requerimientos de las distintas operadoras y a las leyes vigentes en cada país y mercado.

**Corporativización de la plataforma.** Llevamos su imagen tan lejos como usted quiera llegar, aplicando su identidad corporativa (marca) en la plataforma.

**Formación.** El personal que gestione la plataforma debe conocer con exactitud su funcionamiento para optimizar al máximo la herramienta y lograr plena rentabilidad y plena satisfacción para el cliente final.

**Soporte constante.** Androme establecerá canales de comunicación con su equipo para lograr una eficaz evolución del negocio.